

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION ÉNEPS PARCOURS BACS PROFESSIONNELS

RÉSUMÉ DE LA FORMATION

Type de diplôme : Diplôme universitaire de technologie (DUT)

Domaine ministériel : Droit, Economie, Gestion

Présentation

[PLUS D'INFOS](#)



L'ÉNEPS Cergy-Pontoise, sur le site de Sarcelles, recrute des lycéens titulaires d'un bac professionnel principalement Commerce ou Vente et s'adapte à ce public :

- **Pédagogie sur mesure** : groupe spécifique en 1re année, soutien étudiant, pédagogie par problèmes, tutorat
- **Accompagnement continu** : suivi personnalisé de chaque étudiant, chambre en résidence universitaire, possibilité d'aides financières pour les étudiants boursiers ou non
- **Partenariats école-entreprise**

La sélection d'entrée à l'ÉNEPS Cergy-Pontoise se fait sur critère d'excellence (avis très favorable).

Objectifs

Former des techniciens qualifiés pouvant exercer leur activité dans toutes les étapes de la commercialisation : étude de marché, vente, stratégie marketing, communication commerciale, négociation achat et négociation vente, relation client, etc.

Ils opèrent dans tous les secteurs de l'activité économique : banque, assurance, immobilier, import-export, transport, communication, événementiel, grande distribution, commerce de détail, e-commerce, industrie.

Savoir faire et compétences

- * Réaliser une étude de marché et mettre en oeuvre une stratégie marketing
- * Analyser les besoins d'un client et formuler des propositions commerciales
- * Gérer les relations commerciales en B to B (professionnel à professionnel) : négociation achat
- * Gérer des relations commerciales en B to C (de professionnel à consommateur) : vente, publicité, e-commerce, communication internationale

Contenu de la formation

- * 1620 heures de formation
- * 300 heures de projets tuteurés
- * 10 à 12 semaines de stage (formation initiale)
- * 30 semaines en entreprise (apprentissage)

Contact

Secrétariat de l'ÉNEPS Cergy-Pontoise

34 boulevard Bergson

95200 Sarcelles

Tél. : 01.34.38..26.01 - eneps-tcs@ml.u-cergy.fr

Contrôle des connaissances

Mode de contrôle : contrôle continu

Traitement de l'absence à une épreuve d'examen : toute absence à un contrôle entraîne la note de zéro à ce contrôle.

Règles particulières :

- * Notes-seuil : avoir plus de 8 à chacune des UE pour l'obtention du semestre
- * Moyenne-seuil : avoir plus de 10 de moyenne au semestre pour l'obtention du semestre
- * Le critère d'assiduité doit être rempli pour l'obtention du semestre
- * Avoir le semestre 1 est nécessaire pour obtenir le semestre 2
- * Avoir le semestre 2 est nécessaire pour obtenir le semestre 3
- * Avoir le semestre 3 est nécessaire pour obtenir le semestre 4

Mode d'obtention du diplôme : être admis aux 4 semestres

Il n'existe pas de mention en DUT.

[Programme détaillée \(programme pédagogique national\)](#)

Conditions d'accès

Bac professionnel principalement Commerce et Vente

[Je crée mon dossier de candidature sur Parcoursup](#)

Poursuite d'études

Poursuite d'études courtes (Bac+3) :

Pour l'étudiant à la recherche d'une insertion professionnelle rapide, l'IUT propose des licences professionnelles en 1 an après le DUT.

Licences professionnelles proposées par l'IUT de Cergy-Pontoise :

- * Métiers du BTP : bâtiment et construction
- * Management des processus logistique

- * Management des transports et de la distribution
- * Métiers de l'industrie : conception et amélioration de processus et procédés industriels
- * Qualité, hygiène, sécurité, environnement
- * Métiers de la communication : chargé de communication
- * Management et gestion des organisations
- * Commerce et distribution
- * Commercialisation de produits et services

Poursuite d'études longues (Bac+3/+5):

- * Licences générales et masters
- * Écoles de commerce

Poursuite d'études à l'étranger

Après le DUT, l'étudiant a la possibilité d'étudier une année à l'étranger dans une université partenaire tout en restant inscrit à l'IUT : il obtient un DUETI (Diplôme universitaire d'études technologiques internationales).

Le DUETI permet de :

- * acquérir un complément de formation dans la spécialité choisie
- * maîtriser la pratique d'une langue étrangère
- * faire l'expérience d'une autre culture

En savoir plus sur le DUETI.

Insertion professionnelle

Débouchés professionnels

- * Attaché commercial
- * Conseiller commercial
- * Chargé de clientèle
- * Assistant commercial
- * Technico-commercial
- * Négociateur
- * Assistant marketing

- * Chef de rayon
- * Responsable commercial

Composante

Institut universitaire de technologie de Cergy-Pontoise

Lieu(x) de la formation

Sarcelles